**爱德招聘需求**

**岗位一：产品助理**

岗位职责：

1、协助总经理进行产品管理，收集、整理相关数据；

2、协助总经理进行新产品开发和规划；

3、与各部门沟通，收集并整理产品的意见；

4、编写产品需求文档和流程图；

5、完成上级交代的其他事项。

任职要求：

1、大学本科及以上学历，1年以上工作经验，信息管理和信息系统、工科类专业优先；

2、出色的表达能力、沟通协调能力、严谨的数据处理能力；

3、思路清晰，思维慎密，善于思考，能独立分析和解决问题；责任心强，热情开朗，具备良好的团队合作精神。

薪酬：5-7k

**岗位二：线下销售代表**

岗位职责：

1、针对珠三角地区医院开发、销售及维护，并进行市场分析、维护、挖掘客户需求；

2、了解客户需求，制定、执行销售计划，进行商务谈判，对客户进行追踪，定期提交销售进度报告；

3、协助公司组织、策划、执行市场推广活动，完成公司规定的销售指标；

4、制定区域内阶段性工作计划，完成销售提报。

任职要求

1、大专以上学历，市场营销专业、医药相关专业、有销售经验优先考虑；

2、具备良好的协调、沟通和人际交往能力；

3、头脑灵活，思维敏捷，能承受一定的工作压力；

4、具备一定的分析能力，拥有专业市场合作、渠道经验者优先；

5、积极进取，对本职工作认真负责，懂得与团队合作；

6、能出差，能承担较大压力；

7、讲普通话，会粤语优先，热爱销售事业，有积极向上的工作态度。

薪酬：试用期底薪3k-3.2k+餐补+交通补贴，转正后底薪3.6k+餐补+交通补贴+提成

**岗位三：渠道运营专员**

岗位职责：

1、负责渠道建设与推广，分解拓展目标，规划拓展预算，完成公司的渠道拓展任务；

2、管理及维护现有渠道，确保与各渠道沟通顺畅，完成客户开拓目标；

3、协助领导建立公司渠道管理及奖励机制、评估标准及工作流程并执行；

4、组织调研行业市场信息、顾客结构与需求分析、竞品分析等，提供及时有效的市场分析报告，为上级决策提供合理化建议。

岗位要求：

1、大专以上学历，市场营销相关专业；

2、2年以上信息系统类相关渠道拓展工作经验，敏锐的市场触觉及把控能力，有丰富的渠道开拓和管理经验；

3、语言表达能力强，工作思路清晰，条理性强，善于沟通，具有较强的商务谈判能力；

4、目标感强，能够独立、主动地工作，勇于挑战，可以接受出差，能承受较大的工作压力。

薪酬：3.5k-5k

**岗位四：高分子材料分析工程师**

岗位要求：

1、本科以上学历，高分子化学与物理、材料科学与工程、生物医学工程等相关专业；

2、有高分子材料（油墨、塑料、涂料、复合材料等）成分分析经验或研发经验者优先；

3、有高分子合成基础的优先。

岗位职责：

1、从事高分子复合材料研发工作，开发基于高分子复合材料的产品；

2、根据产品研发的目标要求，进行试验方案设计，材料筛选，配方试验，性能试验等，并对试验过程进行记录，数据分析，结果分析处理等，并编写相应产品技术资料；

3、能独立解决试验过程中出现的问题或提出解决方法；

4、配合完成项目的任务指标；

5、领导交代的其它事务。

薪酬：5-8k

**岗位五：淘宝店长**

岗位职责：

1、负责公司淘宝平台的运营管理，制定运营方案及执行策略；

2、负责产品的发布，编辑，维护，完成销售额目标；

3、负责淘宝店铺日常数据，包括流量、点击率、转化率、复购率等，并形成报表和提出改进策略；

4、完成领导安排的其他任务。

岗位要求：

1、大专以上学历，电子商务专业优先，一年相关工作经验优先；

2、具有良好的团队协作和沟通能力、清晰的逻辑思维能力，以及较强的执行团队执行力；

3、熟悉淘宝直通车、淘宝客、淘宝论坛、帮派、产品上架时间、收藏排行、关键词、橱窗推荐规则和网站广告联盟等推广手段；

4、熟悉使用PS软件，有印刷类、快消品类项目目运营经验者优先考虑。

薪酬：4-6k

**简历投递邮箱：aidemed@qq.com**